

Allegato 3. Catalogo dei servizi di *capacity building* e accompagnamento

Il catalogo dei servizi di *capacity building* e accompagnamento è stato sviluppato per fornire una descrizione dettagliata delle iniziative di supporto disponibili nell'ambito dell'intervento *Deep Tech Revolution*. Tali servizi, obbligatori per tutti i beneficiari, sono progettati per accompagnare questi ultimi e i progetti innovativi durante tutto il percorso, offrendo formazione specializzata, accompagnamento, accesso a *network* strategici e risorse di alto valore. L'obiettivo principale è supportare i beneficiari nello sviluppo dei loro progetti innovativi attraverso un percorso strutturato in tre fasi complementari e progressive:

1. definizione del contesto e costruzione del percorso

Questa fase iniziale si concentra sulla comprensione approfondita delle esigenze specifiche di ciascun progetto e del contesto in cui opera. Attraverso un'analisi dettagliata, i beneficiari ricevono supporto nella focalizzazione della proposta progettuale, identificando le aree strategiche di intervento per garantire il miglior utilizzo delle risorse disponibili.

2. confronto con il contesto internazionale

In questa fase, i beneficiari vengono messi in relazione con scenari internazionali di riferimento per acquisire consapevolezza delle tendenze globali e identificare gli ambiti specifici in cui posizionarsi. L'obiettivo è individuare opportunità di crescita e partnership strategiche, favorendo un'integrazione efficace nel panorama globale dell'innovazione.

3. declinazione dell'attività specifica nel contesto identificato

La fase finale è dedicata alla traduzione operativa della proposta progettuale nel contesto individuato. I beneficiari ricevono supporto per sviluppare attività concrete e implementare soluzioni innovative, massimizzando l'impatto del progetto e garantendo un'efficace applicazione dei risultati.

Queste fasi, integrate nel percorso di *capacity building* e accompagnamento, mirano a fornire ai beneficiari strumenti concreti per sviluppare competenze imprenditoriali avanzate, accedere a *network* strategici e promuovere opportunità di crescita sostenibile e di internazionalizzazione.

Per ciascun servizio, sono fornite una descrizione sintetica, i dettagli operativi e i riferimenti utili per permettere ai beneficiari di pianificare l'accesso e l'utilizzo delle risorse in modo efficace.

I servizi di *capacity building* e accompagnamento obbligatori per i beneficiari sono:

1. *Bootcamp* di Avvio

- Formazione intensiva per acquisire competenze strategiche e sviluppare piani di azione concreti.

2. *Accompagnamento Individuale – Project Boost*

- Supporto personalizzato per il monitoraggio e lo sviluppo del progetto con un project manager dedicato.

3. *Networking* e Connessione con l'Ecosistema

- Eventi e incontri per favorire collaborazioni, investimenti e crescita strategica tramite connessioni con attori chiave dell'ecosistema dell'innovazione.

4. *Attività di Promozione*

- Evento di *Kick-off* e *Demo Day* per rafforzare il *networking*, promuovere i risultati dei progetti e favorire connessioni strategiche.

5. Realizzazione di Video Personalizzati

- Produzione di video professionali per supportare la comunicazione e la promozione dei progetti.

Tali servizi sono pensati per garantire un percorso di crescita integrato, supportando attivamente le imprese *deep tech* dei beneficiari nella loro evoluzione e aumentando le possibilità di successo dei loro progetti.

Descrizione dei Servizi

1. **Bootcamp di Avvio**

- **Tipologia di servizio:** formazione residenziale intensiva.
- **Descrizione:** sessione iniziale finalizzata a fornire ai partecipanti competenze essenziali in ambiti strategici, come intelligenza artificiale, comunicazione e sviluppo del *business model*. Il *bootcamp* prevede *workshop*, *mentoring* e attività pratiche per preparare i beneficiari a sviluppare piani strategici solidi.
- **Output atteso:** piano strategico per lo sviluppo del progetto, identificazione dei mercati di riferimento e strutturazione personalizzata del percorso.
- **Durata:** 3 giorni.
- **Modalità:** in presenza.
- **Location:** luogo in Italia da definire.
- **Servizi inclusi:** trasferimento, vitto e alloggio per due persone.

2. **Accompagnamento Individuale – Project Boost**

- **Tipologia di servizio:** supporto personalizzato.
- **Descrizione:** ogni startup sarà seguita da un project manager dedicato per un periodo di 9 mesi, con check-in mensili e monitoraggio continuo dei progressi del progetto di sviluppo tecnologico presentato. L'accompagnamento individuale include il supporto all'accesso ai servizi ad alta tecnologia e il raccordo con le risorse strategiche delle infrastrutture di ricerca e tecnologiche.
- **Output atteso:** accompagnamento nella realizzazione di un progetto strutturato di sviluppo e innovazione, predisponendo una documentazione completa e dettagliata che evidenzii i progressi compiuti e i risultati raggiunti, in linea con gli obiettivi prefissati.
- **Durata:** 9 mesi.
- **Modalità:** in presenza e online.
- **Location:** sede Area Science Park e altre da concordare con il beneficiario.

3. **Networking e Connessione con l'Ecosistema**

- **Tipologia di servizio:** eventi di *networking* e *matchmaking*.
- **Descrizione:** organizzazione di eventi e incontri con *venture capital*, *business angels*, aziende e altri attori chiave dell'ecosistema innovativo per favorire collaborazioni strategiche e opportunità di investimento. Include la partecipazione a *demo day* e conferenze.
- **Output atteso:** *partnership* strategiche avviate e investimenti raccolti.
- **Durata:** variabile, da mezza giornata a un'intera giornata.
- **Modalità:** in presenza e online.
- **Location:** Trieste (o altro luogo in Italia da definire).

4. Attività di valorizzazione dei progetti e promozione

- **Tipologia di servizio:** attività di promozione collettiva.
- **Descrizione:** Area Science Park organizzerà due eventi principali per promuovere e supportare i beneficiari, coinvolgendoli congiuntamente in:
 - **un evento di Kick-off:** incontro iniziale obbligatorio che segna l'avvio ufficiale del percorso. L'obiettivo è presentare il programma, gli obiettivi e le opportunità del progetto, favorendo il *networking* tra le imprese beneficiarie e il *team* che supporterà lo sviluppo del percorso.
 - **un Demo Day:** evento conclusivo obbligatorio in cui le imprese beneficiarie presenteranno i risultati dei loro progetti a una platea qualificata di investitori, aziende e attori dell'ecosistema innovativo. L'evento offre l'opportunità di promuovere le soluzioni sviluppate e avviare collaborazioni strategiche.
- **Output attesi:**
 - rafforzamento della visibilità delle imprese beneficiarie
 - creazione di connessioni strategiche con investitori e partner
 - promozione delle soluzioni sviluppate attraverso presentazioni e materiali multimediali (ad esempio video)
- **Durata:**
 - Kick-off: 1 giornata.
 - Demo Day: 1 giornata.
- **Modalità:** in presenza.
- **Location:** Trieste (o altro luogo in Italia da definire).

5. Realizzazione di Video Personalizzati

- **Tipologia di servizio:** strumento di promozione.
- **Descrizione:** Area Science Park offre alle imprese beneficiarie la possibilità di realizzare un video professionale per presentare il proprio progetto. Il video potrà essere utilizzato durante gli eventi e per altre attività di comunicazione e promozione.
- **Output atteso:** video professionale per rafforzare la comunicazione del progetto.
- **Modalità:** supporto personalizzato nella produzione e definizione del messaggio.